1 - Início:

Título sobre Background 1.1: Your One Stop Shop.

Título sobre Background 1.2: Vamos pensar hoje nas decisões certas para o seu futuro.

Título sobre Background 1.3: Proteção

Subtítulo sobre Background 1.3: O nosso propósito é simples: encontrar uma solução à sua medida e que proteja os seus interesses.

Título sobre Background 1.4: Gestão

Subtítulo sobre Background 1.4: Nós valorizamos a independência. Fazêmo-lo porque sabemos o valor que ela acrescenta quando falamos de gestão.

Título sobre Background 1.5: **+25**

Subtítulo sobre Background 1.5: **Parceiros Mundiais**

Título sobre Background 1.6: +**15**

Subtítulo sobre Background 1.6: **Anos de Experiência**

Título sobre Background 1.7: +**5**

Subtítulo sobre Background 1.7: **Localizações Estratégicas**

2 - Grupo GoBusiness:

Título sobre Background 2.1: Tailor Made Solutions.

Título sobre Background 2.2: Nós trazemos-lhe independência, tranquilidade e confiança.

Background 2.3: Sem texto.

Título sobre Background 2.4: Faça outsource da sua racionalidade financeira.

Texto sobre Background 2.4: Sabemos que tem uma vida ocupada e preenchida.

O seu tempo divide-se entre a sua família e a sua carreira.

Sabemos que se esforça diariamente para ver o seu património crescer.

E o seu património vai crescendo, fruto do seu trabalho árduo.

Após colher estes frutos, quanto tempo lhe resta para os gerir?

Mas recuemos um pouco: quão protegido estará o seu património?

Recuemos ainda mais: sabe quais são as ameaças ao seu património?

Provavelmente está a ficar um pouco preocupado mas não o vamos assustar mais hoje.

Venha ter connosco e vamos dar o primeiro passo em direção ao seu futuro.

Background 2.5: Sem texto.

Título do Background 2.6: O Grupo GoBusiness

Título do Background 2.7: GoBusiness Seguros; GoBusiness Finance; RAX; InEquos; Agro by RAX; Healthcare by RAX

+Logotipo de cada empresa

3 – Soluções:

Título sobre Background 3.1: Complex Problems? Simple Solutions.

Título sobre Background 3.2: Aquilo em que nós acreditamos.

Texto sobre Background 3.2: A nossa abordagem é holística. Sabemos que as nossas soluções valem mais do que a simples soma das várias componentes separadas. É por isso que a nossa ação tem dois momentos: a Proteção e a Gestão.

Título 2 sobre Background 3.2: 01 Proteção do Património 02 Gestão do Património

Título do Background 3.3: Proteção

Texto sobre Background 3.3: Cada cliente é um caso específico e tem direito a ser tratado com uma análise específica.

Apens conhecendo o seu caso particular podemos determinar qual a solução personalizada à sua medida para responder aos seus problemas complexos e que simultaneamente vai reduzir o risco das ameaças potenciais se tornarem também elas problemas.

Título sobre Background 3.4: Gestão

Texto sobre Background 3.4: Os seus ativos, que podem ser financeiros ou reais, precisam de uma estratégia clara e definida.

Para isso, trabalhamos apenas com os melhores profissionais das suas respetivas áreas e garantimos que a sua competência se mantém constante e consistente ao longo do tempo.

3.a.1 – Soluções: Privacidade e Sigilo:

Título sobre Background 3.a.: Complex Problems?

**Título sobre Background 3.a.1: Privacidade e Sigilo**

Subtítulos sobre Background 3.a.1:

01 Vida Privada

02 Controlo e Sigilo

03 Exposição Pública

04 Património Imobiliário

05 Filantropia

01 Título sobre Vida Privada:

A estrutura familiar, hoje em dia, atinge um nível de complexidade nunca antes visto. As soluções clássicas já não são suficientes para prevenir as situações de conflito transgeracionais que esta revolução cultural potencia. A sua vontade deve prevalecer e a confidencialidade das suas decisões tem que estar sempre garantida.

02 Título sobre Controlo e Sigilo:

Para garantir o controlo sobre o seu património não precisa de abdicar do sigilo a que tem direito. Esta é uma máxima que nós defendemos mas cuja aplicação no mundo financeiro se tem mostrado cada vez menos frequente. A sua proteção e confidencialidade é possível apenas com um fato à medida.

03 Título sobre Exposição Pública:

O reconhecimento social é algo que normalmente serve de combustível para o ego de cada um.

Ainda assim, na perspetiva de proteção de ativos, um indívido está tanto mais protegido quanto menos exposto estiver em relação à sua envolvente social.

04 Título sobre Património Imobiliário:

Se fazer bem e fazer menos bem tem o mesmo custo, qual a razão para não fazer sempre bem?

A componente imobiliária é frequentemente uma das mais relevantes no total do património pessoal, pelo que faz todo o sentido integrar esse património em veículos de investimento profissionais – beneficiando de uma maior confidencialidade e de uma carga fiscal adequada – sem nunca perder o controlo do mesmo.

05 Título sobre Filantropia:

Praticar o bem, seja por via directa ou financiando instituições de caridade, nem sempre é um caminho fácil de percorrer.

Boas intenções não chegam para assegurar bons resultados práticos.

Apenas com uma abordagem profissional se consegue garantir a continuidade e aproveitamento dos recursos, assegurando oportunidades melhores para os seus familiares e para a sua comunidade.

3.a.1 – Soluções: Sucessão e Herança:

**Título sobre Background 3.a.2: Sucessão e Herança**

Subtítulos sobre Background 3.a.2:

01 Vida e Morte

02 Os Filhos

03 Herança Programada

04 Estado e a Sua Vontade

01 Vida e Morte

Partindo da evidência que a morte é um destino incontornável, a pergunta que se impõe é a seguinte: o que se pode fazer para acautelar os interesses daqueles que nos são mais queridos? Os filhos, os pais ou outros que nos são muito próximos, não devem ser protegidos?

02 Os Filhos

Investir em educação é o melhor investimento que o seu dinheiro pode fazer. Garantir que os seus descendentes beneficiam de uma educação de excelência é a melhor maneira de assegurar que o desejado bem-estar da sua família perdura ao longo das gerações.

03 Herança Programada

Raros são os processos de herança e sucessão que correm de uma forma simples, descomplicada e célere. Menos raros são aqueles que acabam em desavenças familiares, bloqueados durante anos por falta de acordo entre os herdeiros.

A solução? Programar, não só a divisão, mas a disponibilização dos bens de uma forma clara, legal e ajustável consoante a sua vontade, a qualquer momento.

04 O Estado e a Sua Vontade

A Habilitação de Herdeiros é um processo padrão que, como todos os processos burocráticos, pretende garantir uma resposta comum a todos os casos. No entanto, a realidade mostra-nos que não há dois casos iguais, e que os sacrificados acabam por ser aqueles que mais se desviam da média. Na melhor das hipóteses, em que existe acordo e não há oposição de nenhum das partes, acaba sempre por ser administrativamente pesado, moroso e psicologicamente cansativo.

3.a.3 – Soluções: Contexto Empresarial:

**Título sobre Background 3.a.3: Contexto Empresarial**

Subtítulos sobre Background 3.a.3:

01 Garantias Reais

02 Garantias Pessoais

03 Internacionalização

04 Organização Operacional

05 Sucessão do Negócio

01 Garantias Reais

Uma das fontes de acumulação de património é uma atividade empresarial bem-sucedida. Para facilitar esta atividade é normal recorrer a crédito, através de instituições financeiras que exigem não só um projeto financeiramente viável como também garantias reais, como uma hipoteca, apenas e somente para maior conforto do risco do banco.

02 Garantias Pessoais

Outra forma de garantir financiamento, quando não existem bens reais para confortar a instituição bancária, é exigir que o cliente acredite no projeto disponibilizando o seu aval. Assim, o risco passa completamente para o avalista, que em caso de insucesso fica à disposição do banco para que todo o seu património fique contagiado pelo mau projeto.

03 Internacionalização

A globalização do mercado faz com que seja cada vez mais normal uma empresa estar presente em qualquer país – sendo que o normal é que a deslocação seja feita para os países emergentes. A flexibilidade e gestão de estruturas profissionais permitem mitigar o risco de exposição a esses países e simultaneamente planear o impacto fiscal.

04 Organização Operacional

O desenvolvimento de uma atividade empresarial, quando bem sucedido, pode implicar consolidação e/ou expansão para novos negócios/empresas. Esta complexidade, acrescida de um carácter incerto e dinâmico próprio da legislação portuguesa, pode resultar em surpresas desagradáveis.

05 Sucessão do Negócio

Para um empreendedor, o seu negócio assume características atribuídas normalmente a estruturas familiares. Um exemplo óbvio é o da sucessão, pois claro. Será que os seus descendentes naturais são capazes de garantir esta passagem? Como é possível compensar aqueles que não têm propensão nem capacidade para dar continuidade ao negócio, garantido ainda assim a prosperidade da empresa?

3.a.4 – Soluções: Contexto Económico e Político:

**Título sobre Background 3.a.4: Contexto Económico e Político**

Subtítulos sobre Background 3.a.3:

01 País

A instabilidade legislativa de alguns países é um fator de imprevisibilidade que implica uma mutação constante da regulamentação interna. O objetivo deverá ser sempre prevenir estes riscos de danos irreparáveis ao seu património, com uma solução segura, estável e com um alto nível de certeza para o futuro.

02 Moeda

A emissão de moeda é uma tarefa de alta responsabilidade que, quando utilizada incorretamente, pode resultar em consequências catastróficas. Infelizmente, há já vários precedentes de economias destruídas por medidas mal aplicadas, pelo que urge a necessidade de diversificação e proteção do património por parte do investidor.

03 Política Fiscal

Existirão soluções válidas de gestão do património que protejam o investidor da política fiscal do Estado onde é residente? Sabemos que estas medidas são voláteis e em permanentemente perigo de serem ajustadas para cumprir objetivos estratégicos dos intervenientes políticos. A solução passa por evitar colocar os seus ovos todos debaixo da mesma galinha.

04 Segurança das Instituições Financeiras

Desde o início do milénio têm sido sucessivos os casos de intermediários financeiros que desmistificam a solidez dos bancos, tida como uma verdade absoluta e inquestionável. Neste quadro de extrema fragilidade dos intervenientes financeiros será prudente confiar o seu património a soluções tipo “caixa-negra”, cuja entidade gestora lhe “garante” uma remuneração fixa?

05 Falência de Bancos

Em Portugal, sabemos todos o impacto que a falência de um banco pode ter na vida dos seus clientes e as graves consequências a nível económico desse mesmo evento. Sendo que o seu património líquido e financeiro precisa sempre de um local para estar custodiado, há alternativas que permitem minimizar os riscos desta ameaça.

06 Resgate dos Bancos Depositantes

O tradicional resgate do sistema bancário pelo Estado deixou de ser a única alternativa em 2012, no Chipre, quando todos os clientes bancários com depósitos não garantidos (superiores a 100.000€) perderam os seus depósitos a prazo e obrigações dos dois maiores bancos do país.

Será que está preparado para perder os seus depósitos a prazo se o seu Banco ficar em dificuldades?

07 Gestores de Bancos

Os resultados a curto-prazo traduzem, de uma forma tão comum quanto errónea, a qualidade de um banco para a grande maioria do público. O problema é que esse objetivo não está alinhado com o do cliente, dado que a prudência não é tão valorizada quanto a agressividade do gestor.

08 Gestores de Conta

A independência é, para nós, uma qualidade imprescendível. Dito isto, é fácil de perceber o porquê de um Gestor de Conta – que trabalha para o banco, e não para si – ser considerado uma potencial ameaça ao seu património.

09 Globalização

O fenómeno da globalização é hoje uma realidade incontestável. O que acontece hoje na Ásia tem uma repercussão no continente europeu, e vice-versa. Isto resulta, logicamente, numa maior propensão para eventos geopolíticos afetarem a economia e política de todos os países integrados nesta globalização. Será que existe alguma solução na gestão e proteção do património que satisfaça as exigências que a globalização impõe?

4 – Produtos:

Título sobre Background 4.1: O nosso cardápio.

Texto sobre Background 4.2: Nós não temos stock. O nosso inventário é um quadro branco e uma caneta. Isso basta-nos para estudarmos o seu caso único e apresentar a sua solução única.

Ainda assim, temos alguns exemplos de soluções para aguçar o seu apetite...

Estruturas: inserir círculo de 9% ; subtexto: 23/23 ameaças

Fundo Dedicado: inserir círculo de 100% ; subtexto: 23/23 ameaças

Universal Life: inserir círculo de 83% ; subtexto: 19/23 ameaças   
Evolutio: inserir círculo de 83% ; subtexto: 23/23 ameaças

Programas Residenciais: inserir círculo de 100% ; subtexto: 23/23 ameaças  
Fundação: inserir círculo de 61% ; subtexto: 14/23 ameaças  
Conta no Exterior: inserir círculo de 43% ; subtexto: 10/23 ameaças

Investment Cell: inserir círculo de 61% ; subtexto: 14/23 ameaças

Holding: inserir círculo de 65% ; subtexto: 15/23 ameaças

PPR: inserir círculo de 78% ; subtexto: 18/23 ameaças

Fundo de Pensões: inserir círculo de 61% ; subtexto: 14/23 ameaças

AMEAÇAS

1. VIDA PRIVADA
2. CONTROLO E SIGILO
3. EXPOSIÇÃO PÚBLICA
4. PATRIMÓNIO IMOBILIÁRIO
5. FILANTROPIA
6. VIDA E MORTE
7. OS FILHOS
8. HERANÇA PROGRAMADA
9. O ESTADO E A SUA VONTADE
10. GARANTIAS REAIS
11. GARANTIAS PESSOAIS
12. INTERNACIONALIZAÇÃO
13. ORGANIZAÇÃO OPERACIONAL
14. SUCESSÃO DO NEGÓCIO
15. PAÍS
16. MOEDA
17. POLÍTICA FISCAL
18. SEGURANÇA DAS INSTITUIÇÕES FINANCEIRAS
19. FALÊNCIA DE BANCOS
20. RESGATE DOS BANCOS DEPOSITANTES
21. GESTORES DE BANCOS
22. GESTORES DE CONTAS
23. GLOBALIZAÇÃO

5 – Contactos:

Título sobre Background 5.1: Venha conhecer a sua solução.

Formulário de Mensagem